

PLANTILLA DE ENTREVISTA PARA EXPLORAR UN NEGOCIO

m.

Objetivo:

Aprender de la experiencia real de alguien que ya está viviendo el tipo de negocio que tú quieres crear.

No es una entrevista para copiar el , sino para comprender cómo puedes iniciar acortando tu curva de aprendizaje.

Paso 1: Elige a la persona correcta

Haz una lista de 3 personas que:

- Tengan un negocio parecido a tu idea (aunque no sea exactamente igual).
- Estén en un punto al que tú aspiras llegar.
- Puedes contactar fácilmente por redes, email o a través de conocidos.

Tip: si no conoces a nadie, busca en Instagram, TikTok o Google negocios similares en tu ciudad o país, y escribe un mensaje amable y directo.

También es válido escuchar podcast de emprendedores / fundadores.

Ejemplo:

“Hola [nombre], estoy explorando una idea de negocio parecida a la tuya y me encantaría aprender de tu experiencia. ¿Te animarías a una breve entrevista de 15 minutos? Prometo hacer preguntas concretas, solo quiero entender mejor cómo iniciar con pie firme.”

PLANTILLA DE ENTREVISTA PARA EXPLORAR UN NEGOCIO

m.

Lo que confirmé sobre mi
idea:

Lo que no sabía y debo
investigar:

Lo que aprendí sobre el
cliente:

Lo que haría diferente si
empiezo hoy:

Convierte el aprendizaje en acción. Usa lo que descubriste para
ajustar tu idea o definir tu propia **versión mínima viable**.